



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ 2006 / ANNUAL REPORT 2006

1. Обращение Генерального директора к акционерам	3
2. Основные события 2006 года	4
3. Положение компании на рынке	5
3.1. Обзор рынка гусеничных экскаваторов	5
3.1.1. Производство экскаваторов в России	5
3.1.2. Продажи отечественных экскаваторов	7
3.1.3. Импорт экскаваторов в Россию	10
3.2. Факторы риска и способы их снижения	12
4. Деятельность компании в 2006 году	14
4.1. Производственная деятельность	14
4.2. Внедрение новой техники и технологий	15
4.3. Управление качеством	18
4.4. Коммерческая деятельность	19
4.5. Логистика и транспорт	21
4.6. Международная деятельность	22
4.7. Информационные технологии	23
4.8. Управление персоналом	25
4.9. Технический сервис	27
4.10. Экологическая деятельность	29
4.11. Социальная деятельность	30
5. Перспективы развития компании в 2007 году	33
6. Финансовые показатели компании в 2006 году	36
6.1. Сводный бухгалтерский баланс	36
6.2. Отчет о финансовых результатах по РСБУ	37
6.3. Анализ финансового положения	38
6.4. Инвестиционная деятельность	39
6.5. Аудиторское заключение	40
7. Руководство компании	43

1. ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА К АКЦИОНЕРАМ

Уважаемые акционеры!



Основными задачами, стоящими перед нашей компанией в 2006 году были следующие:

- Улучшение финансовых показателей;
- Разработка и внедрение новых видов продукции и новых технологий;
- Совершенствование системы управления предприятием;
- Внедрение современных технологий управления ресурсами предприятия;
- Сокращение издержек.

В решении поставленных задач мы добились определенного успеха. Эти успехи были обусловлены не только благоприятными изменениями рыночной конъюнктуры, они стали закономерным **результатом продуманной** экономической и производственной **политики** нашего предприятия.

В 2006 году, по сравнению с предыдущим годом, были улучшены финансовые показатели, на **37% были увеличены объемы продаж** и на **52% - объемы производства**.

В рамках расширения модельного ряда компания представила на рынок сразу две новинки – экскаватор **EK 240LC** на расширенно-удлиненном гусеничном ходу и экскаватор **EK 450FS «Прямая лопата»**.

Значительные усилия были направлены на разработку **новых видов рабочего оборудования**.

Была налажена системная работа с **поставщиками**. Оптимизированы графики поставки компонентов и обеспечена своевременная оплата за них.

В течение 2006 года проводилась непрерывная работа по **технологической модернизации производства**, направленная на повышение качества продукции и снижение издержек по ее изготовлению.

Сегодня в компании создана хорошая платформа для будущего развития. Мы производим продукцию, которая по своему уровню качества полностью соответствует лучшим импортным аналогам. И наши **дальнейшие усилия** будут направлены на наращивание объемов производства, сокращение издержек, оптимизацию системы управления и планирования на предприятии.

С наилучшими пожеланиями,

В.А. Филатов
Генеральный директор
ОАО «МК КРАНЭКС»

2. ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ 2006 ГОДА

- 1. Февраль** - компания перешла на выпуск новых моделей экскаваторов - ЕК 230 и ЕК 330. Новые модели были разработаны на базе экскаваторов предыдущей серии и стали результатом их модернизации, проведенной одновременно по нескольким направлениям.
- 2. Апрель** - компания принимала участие в 6-ой специализированной выставке "Строительная техника и оборудование-2006" (г. Екатеринбург).
- 3. Май** - компания разработала новую модель экскаватора ЕК 450FS с рабочим оборудованием "Прямая лопата", предназначенную для работы в песчаных и гравийных карьерах, для проведения "вскрышных" работ в горной промышленности, для погрузки различных грунтов и материалов в автотранспорт и ж/д вагоны и т.п.
- 4. Май** - компания принимала участие в 7-ой специализированной выставке "Строительная техника и технологии" (г. Москва). Вниманию покупателей были представлены экскаватор ЕК 450FS "Прямая лопата" и экскаватор ЕК 330.
- 5. Июнь** - компания принимала участие в 13-ой специализированной выставке "Уголь России и Майнинг - 2006" (г. Новокузнецк).
- 6. Июль** - запущена в серийное производства новая модель экскаватора ЕК 450FS с рабочим оборудованием "Прямая лопата".
- 7. Сентябрь** - компания принимала участие в Международной выставке-ярмарке "ЭКСПОУГОЛЬ - 2006" (г. Кемерово). Вниманию покупателей был представлен экскаватор ЕК 230.
- 8. Сентябрь** - компания принимала участие в 3-й Казахстанской Международной выставке "KAZKOMAK - 2006" (г. Алматы). Посетителям был продемонстрирован экскаватор ЕК 270LC.

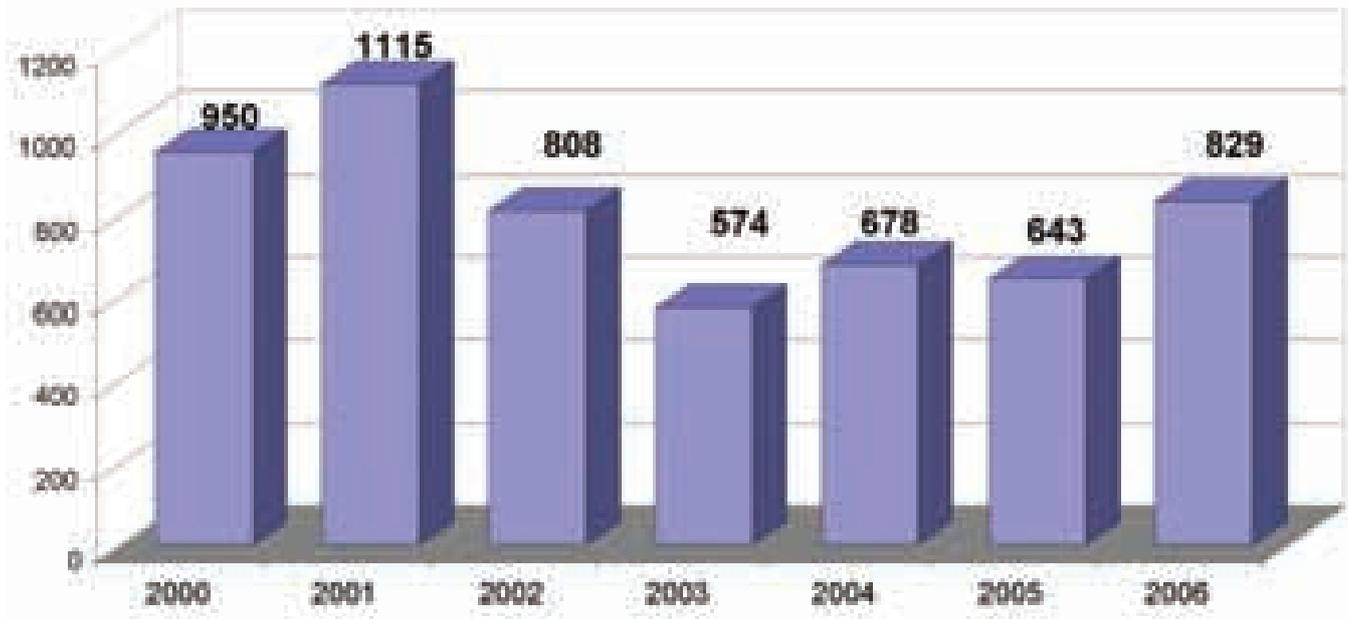
3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

3.1. Обзор рынка гусеничных экскаваторов 3.1.1. Производство экскаваторов в России

В 2006 году по сравнению с 2005 годом объёмы производства гусеничных экскаваторов (с учётом гусеничных канатных экскаваторов) в России **увеличились на 29%** (с 643 до 829 ед.).

Объём производства гусеничных гидравлических экскаваторов в России **увеличился на 30%** и составил 767 ед.

Динамика производства гусеничных экскаваторов в России за период 2000-2006 гг., шт.



3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

*Производство гусеничных экскаваторов в России
в 2000-2006 гг., шт.*

№	Предприятие	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
1.	ОАО “МК КРАНЭКС”	165	302	155	125	151	141	222
2.	ГУП ПО “Уралвагонзавод”	252	233	246	172	212	200	220
3.	ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец”	146	182	109	60	130	105	196
4.	ОАО “Тверской экскаватор”	136	144	125	87	97	91	146
5.	ОАО “Донецкий экскаватор”	64	16	49	17	23	27	37
6.	ОАО “ЭКСКО”	78	107	55	52	21	26	25
7.	ОАО “ВЭКС”	109	131	69	61	44	27	3
ИТОГО гусеничных экскаваторов		950	1.115	808	574	678	643	829
Прирост, %		+56	+17	-28	-29	+18	-5	+29

ОАО “МК КРАНЭКС” в 2006 году по объёмам производства **в натуральном выражении** вышло на **первое место** на рынке отечественных гусеничных экскаваторов (в 2005 и 2004 годах компания занимала второе место) и его доля составила **27%**.

По объёмам производства **в денежном выражении** ОАО “МК КРАНЭКС” по-прежнему занимало **первое место** на рынке гусеничных экскаваторов, и его доля в 2006 году составила **38%**.

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

3.1.2. Продажи отечественных экскаваторов

Общий **объём продаж** гусеничных экскаваторов отечественными производителями в 2006 году составил **881 ед.**, в том числе **818 ед.** - гусеничные гидравлические экскаваторы.

В денежном выражении объемы продаж между отечественными производителями в 2006 году распределились следующим образом: **ОАО “МК КРАНЭКС”** было реализовано **38%** гусеничных гидравлических экскаваторов, ГУП ПО “Уралвагонзавод” было реализовано 23% гусенич-

ных гидравлических экскаваторов, ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец” – 20%, ОАО “Тверской экскаватор” – 13%.

В целом, в 2006 году по объемам продаж в **денежном выражении** компания КРАНЭКС по-прежнему занимала **первое место** на рынке среди всех отечественных производителей гусеничных экскаваторов, увеличив при этом свою долю на 8% (с 30% до 38%).

Информация об объемах продаж гусеничных экскаваторов российскими производителями в 2005-2006 гг., тыс. руб.

№	Предприятие	2005 год		2006 год		Темп роста, %
		тыс. руб.	(%)	тыс. руб.	(%)	
1.	ОАО “МК КРАНЭКС”	531.961	30	900.424	38	169
2.	ГУП ПО “Уралвагонзавод”	508.200	28	555.450	23	109
3.	ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец”	282.695	16	461.200	19	163
4.	ОАО “Тверской экскаватор”	274.950	15	308.100	13	112
5.	ОАО “Донецкий экскаватор”	61.500	3	78.291	3	127
6.	ОАО “ЭКСКО”	47.880	3	55.755	2	116
7.	ОАО “ВЭКС”	88.890	5	10.700	0	12
ИТОГО продано экскаваторов, тыс. руб.		1.796.076		2.369.920		132

В натуральном выражении объемы продаж между отечественными производителями гусеничных гидравлических экскаваторов распределились следующим образом:

ОАО “МК КРАНЭКС” было реализовано **237 ед.** (27%), ГУП ПО “Уралвагонзавод” было реализовано 225 ед. (26%), ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец” – 207 ед. (23%), ОАО “Тверской экскаватор” – 146 ед. (17%).

Доля компании КРАНЭКС (в натуральном выражении) в общем объеме реализации гусеничных экскаваторов отечественными производителями увеличилась на 6% и составила 27%, выдвинув компанию **на первое место среди всех отечественных производителей** гусеничных экскаваторов по годовому объему реализации.

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

Информация о количестве проданных гусеничных экскаваторов в 2005-2006 гг., шт.

№	Предприятие	2005 год		2006 год		Темп роста, %
		шт.	(%)	шт.	(%)	
1.	ОАО “МК КРАНЭКС”	144	21	237	27	165
2.	ГУП ПО “Уралвагонзавод”	240	34	225	26	94
3.	ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец”	127	18	207	23	163
4.	ОАО “Тверской экскаватор”	110	16	146	17	133
5.	ОАО “Донецкий экскаватор”	30	4	37	4	123
6.	ОАО “ЭКСКО”	24	3	26	3	108
7.	ОАО “ВЭКС”	26	4	3	0	12
ИТОГО продано экскаваторов, шт.		701		881		125

Экспорт гусеничных экскаваторов в 2006 году составил **279 ед.**, в том числе 221 ед. (79%) - гидравлические экскаваторы, что на 3% больше чем в 2005 году. Среди отечественных производителей наибольшие доли в экспорте были отмечены у следующих фирм: ГУП ПО “Уралвагонзавод” (28%),

ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец” (25%), ОАО **“МК КРАНЭКС” (17%)** и ОАО “Тверской экскаватор” (9%). Удельный вес компании КРАНЭКС в экспорте в 2006 году по сравнению с 2005 годом увеличился на 6%.

Экспорт экскаваторов отечественного производства в 2005-2006 гг., шт.

№ п/п	Производитель	2005 год	2006 год	Темп роста, %
1.	ГУП ПО “Уралвагонзавод”	76	78	103
2.	ОАО “Экскаваторный завод “Ковровец”	63	69	110
3.	ОАО “МК КРАНЭКС”	28	48	171
4.	ОАО “Тверской экскаватор”	29	26	90
5.	ОАО “Донецкий экскаватор”	21	22	105
6.	ОАО “ВЭКС”	19	10	53
7.	ОАО “ЭКСКО”	8	7	88
8.	Прочие	14	19	136
ИТОГО		258	279	108

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

Главным импортером остается **Казахстан**, его доля в 2006 году составила 62% (173 ед.), что на 7% больше, чем в 2005 году.

Страны-импортеры отечественных экскаваторов в 2005-2006 гг., шт.

№	Страна	2005 год	2006 год	Темп роста, %
1.	Страны ближнего зарубежья			
1.1.	Казахстан	141	173	123
1.2.	Узбекистан	42	27	64
1.3.	Украина	32	23	72
1.4.	Азербайджан	19	22	116
1.5.	Таджикистан	2	14	700
1.6.	Кыргызстан	1	7	700
1.7.	Армения	3	2	67
1.8.	Латвия	-	1	-
1.9.	Литва	1	-	100
	Итого	241	269	112
2.	Страны дальнего зарубежья			
2.1.	Болгария	1	4	400
2.2.	Монголия	-	2	-
2.3.	Румыния	1	1	100
2.4.	Вьетнам	-	1	-
2.5.	Гана	-	1	-
2.6.	Афганистан	-	1	-
2.7.	Ирак	15	-	-
	Итого	17	10	59
	ВСЕГО	258	279	108

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

3.1.3. Импорт экскаваторов в Россию

Импорт гусеничных гидравлических экскаваторов в 2006 году составил **3.243 ед.**, что на **63 % больше** чем в 2005 году.

В общем объеме импорта доля новых гусеничных экскаваторов в 2006 году составила **84%**, что на 4% больше, чем в 2005 году.

Доля **техники бывшей в употреблении** в общем объеме импорта сократилась с **20%** в 2005 году до **16%** в 2006 году. Однако в абсолютном выражении ее количество увеличилось - с 397 ед. в 2005 году до 512 ед. в 2006 году.

Информация о количестве импортированных гусеничных гидравлических экскаваторов в Россию в 2005-2006 гг., шт.

№ п/п	Предприятие	2005 год		2006 год		Темп роста, %
		шт.	(%)	шт.	(%)	
1.	Hitachi (Япония)	853	43	1.085	33	127
2.	Komatsu (Япония)	362	18	772	24	213
3.	Caterpillar (США)	219	11	353	11	161
4.	JCB (Англия)	75	4	181	6	241
5.	Kobelco (Япония)	41	2	177	5	432
6.	Hyundai (Корея)	105	5	168	5	160
7.	Volvo (Швеция)	112	6	166	5	148
8.	Daewoo (Корея)	58	3	119	4	205
9.	Liebherr (Германия)	49	2	38	1	78
10.	O&K (Германия)	10	1	28	1	280
11.	Прочие производители	102	5	156	5	153
ИТОГО импортировано экскаваторов, шт.		1.986		3.243		163

Среди иностранных производителей экскаваторов, представленных на российском рынке, лидирующие позиции остаются у **Hitachi**. В 2006 году данная компания импортировала 1.095 экскаваторов, что составило **33%** от общего объема импорта экскаваторов в Россию.

Заметно укрепила свои позиции компания **Komatsu** (рост составил **213%**, а ее доля – **24%** всего импорта экскаваторов). Доля компании **Caterpillar** на российском рынке сохранилась на уровне **11%**, а темпы роста составили **161%**. Доля компании JCB выросла с 4% до **6%** при темпах роста **241%**. По остальным производителям импортной техники существенных изменений в положении на рынке не наблюдалось.

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

В целом **емкость российского рынка гусеничных экскаваторов** в 2006 году по сравнению с 2005 годом **увеличилась на 58 %** и составила **3.845** единиц. Данный рост объясняется существенным увеличением потребности строительных, нефтегазовых, горнодобывающих предприятий в строительной технике.

Основными факторами, повлиявшими на увеличение спроса на экскаваторы стали следующие – увеличение инвестиций в основной капитал ор-

ганизаций, занимающихся добычей природных ресурсов, развитие дорожной инфраструктуры, приток капитала (в т.ч. иностранного) в строительный сектор, реализация национальных проектов, развитие кредитных схем приобретения техники, общее улучшение экономической обстановки в стране.

Доля рынка импортных гусеничных экскаваторов в 2006 году составила **84%** от общей емкости рынка, что на 2% больше чем в 2005 году.

Емкость рынка гусеничных экскаваторов России в 2005-2006 гг.

№ п/п	Показатели	2005 г.	2006 г.
1.	Продажа экскаваторов отечественными производителями, шт.	701	881
2.	Экспорт, шт.	258	279
3.	Импорт, шт.	1.986	3.243
4.	Емкость рынка, шт.	2.429	3.845
5.	Доля импортных экскаваторов в емкости рынка, %	82	84

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

3.2. Факторы риска и способы их снижения

Все факторы риска, влияющие на деятельность ОАО «МК КРАНЭКС», можно объединить в несколько основных групп: промышленные, экологические, имущественные, сбытовые риски, а также риски ликвидности. В рамках каждой группы определяются и реализуются оптимальные пути снижения конкретных видов риска.

1. Промышленные риски

В ОАО «МК КРАНЭКС» ежегодно проводится комплекс работ по реорганизации производства, совершенствованию используемых технологий, повышению надежности производственного оборудования, а также по лицензированию объектов промышленной опасности. Это позволяет снизить вероятность выпуска некачественной продукции, снизить расход материальных ресурсов, повысить эффективность производства. Своевременное проведение текущих и капитальных ремонтов оборудования позволяет сократить количество аварийных ситуаций на производстве.

Целый ряд специализированных предприятий, расположенных на территории ОАО «МК КРАНЭКС» – ООО «СК Прима», ООО «Механика», ООО «Промэлектроника», ООО «Электротехника» целенаправленно занимается ремонтом производственного оборудования и техническим перевооружением. Проводится большой объем профилактических мероприятий, направленных на предотвращение аварийных и опасных ситуаций на производстве.

2. Экологические риски

Для снижения экологических рисков на предприятии проводятся следующие мероприятия:

- осуществляется постоянный мониторинг химического состава выбросов в атмосферу для предотвращения превышения предельных концентраций вредных соединений;
- вводится в эксплуатацию новое экологически безопасное технологическое оборудование, что позволяет снизить уровень воздействия на окружающую среду;
- выводится из эксплуатации устаревшее и экологически небезопасное оборудование;
- производится утилизация отходов и вывоз мусора на городской полигон.

3. Имущественные риски

Для предупреждения повреждения и разрушения имущества проводится комплекс профилактических мероприятий, включающий в себя инструктаж персонала, обеспечение средствами предотвращения аварийных ситуаций, пожаров, установку сигнализирующих устройств и механизмов.

В компании организована надлежащая охрана имущества предприятия, не допускающая хищения материальных ценностей и информации, составляющей коммерческую тайну предприятия.

3. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

Ключевые объекты предприятия и системы жизнеобеспечения поставлены под особый контроль службы безопасности с целью предотвращения порчи имущества и актов диверсии.

4. Сбытовые риски

Блок продаж постоянно проводит мониторинг внутреннего и мирового рынков экскаваторов. Мониторинг проводится с целью поиска новых крупных партнеров и каналов сбыта, что позволяет снизить вероятность возникновения потерь от возможного сокращения объемов потребления продукции на одном из рынков. Такой контроль за конъюнкту-

рой рынков сбыта продукции позволяет проводить гибкую сбытовую политику и минимизировать потери в случае неблагоприятного изменения цен.

5. Риски ликвидности

Риски ликвидности для ОАО «МК КРАНЭКС» связаны с поступлением денежных средств по расчетам за продукцию предприятия. Для снижения риска осуществляется четкое финансовое планирование денежных потоков с целью выявления возможного дефицита финансовых ресурсов и его предупреждения.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.1. Производственная деятельность

Основными видами деятельности компании являются:

- Производство и продажа гусеничных гидравлических экскаваторов;
- Производство и продажа запасных частей к экскаваторам;
- Производство и продажа навесного рабочего оборудования к дорожно-строительной технике;
- Сервисное обслуживание экскаваторов.

Вспомогательными видами деятельности являются:

- Производство отливок из чугуна, стали и спецсплавов;
- Производство стальных поковок и штамповок;
- Выполнение раскройно-заготовительных работ;
- Производство кислорода.

Объем продаж продукции компании в 2005-2006 гг.

№	Название продукции	Ед. изм.	2005 г.	2006 г.	Темп роста, %
1.	Экскаваторы всего, в т.ч.:	шт.	139	226	162,6
1.1.	ЕК 230	шт.	13	26	200,0
1.2.	ЕК 270	шт.	98	151	154,1
1.3.	ЕК 330	шт.	1	11	1.100,0
1.4.	ЕК 400	шт.	27	33	122,2
1.5.	ЕК 450FS	шт.	-	5	-
2.	Литье	тыс. руб.	94.283,9	111.914,8	118,7
3.	Поковки / штамповки	тыс. руб.	12.492,4	16.002,0	128,1
4.	Запасные части	тыс. руб.	122.299,0	141.536,9	115,7
5.	Кислород	тыс. руб.	9.819,92	9.123,9	92,9
6.	Тепловая энергия	тыс. руб.	2.865,9	3.251,9	113,5
7.	Заказы Komatsu UK	тыс. руб.	14.237,2	13.880,4	97,5
Итого:		тыс. руб.	863.337,3	1.252.586,4	145,1

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.2. Внедрение новой техники и технологий

В 2006 году опытно-конструкторские работы были направлены на **создание новой техники, усовершенствование конструкции** выпускаемых серийно моделей экскаваторов в соответствии с замечаниями и предложениями потребителей, а также на разработку и внедрение новых видов дополнительного рабочего оборудования.

В 2006 году были проведены следующие мероприятия:

1. Разработан и внедрен в серийное производство **экскаватор ЕК 450FS “Прямая лопата”** с двумя типами ковшей - ковш с донной разгрузкой и ковш с разгрузкой опрокидыванием. Новый экскаватор предназначен для работы в песчаных и гравийных карьерах, проведения «вскрышных» работ в горной промышленности, погрузки различных грунтов и материалов в автотранспорт и ж/д вагоны, проведения планировочных работ в строительстве.
2. Разработана и внедрена новая модель экскаватора - **ЕК 240LC** с ковшом 1,2 м³ на расширенно-удлиненном гусеничном ходу. Новая модель предназначена для общестроительных и экскавационных работ в промышленном и дорожном строительстве, строительства нефте- и газопроводов, разработки карьеров, рытья котлованов, траншей, каналов, в том числе на **слабонесущих грунтах**, погрузки грунтов и других материалов.
3. Внедрены в производство модифицированные модели экскаваторов – **ЕК 230** и **ЕК 330**. Новые модели были разработаны на базе экскаваторов предыдущей серии и стали результатом их **модернизации**, проведенной одновременно по нескольким направлениям.
4. В 2006 году специалисты компании проводили **планомерную работу по повышению качества выпускаемых экскаваторов и улучшению технологии их производства**. В рамках данного направления было сделано следующее:
 - **Внедрен новый отопитель «Webasto»** (Германия), взамен устанавливаемого ранее отопителя **«Eberspacher»** (Германия). Новый отопитель имеет увеличенный проход трубы теплоносителя, что позволило повысить надежность системы отопления.
 - **Произведена унификация** установки топливного бачка подогревателя, что позволило повысить удобство обслуживания силовой установки.
 - На ЕК 230 и ЕК 400 в гидросистеме управления **внедрены гидрораспределители** с электроуправлением **«Bosch Rexroth»** (Германия), что позволило повысить надежность экскаваторов.
 - **Внедрены талрепы** к кронштейну глушителя на экскаваторах ЕК 270, что обеспечило надежность крепления глушителя и позволило повысить надежность системы выпуска газов.
 - **Внедрены гидрозамки «Oil Control» (Италия) на рабочее оборудование** экскаватора ЕК 270, что позволило улучшить работу экскаватора и расширить его эксплуатационные возможности.
 - **По заказу** потребителей появилась возможность поставки **«сетчатой» защиты** лобового стекла (вместо сплошной защиты), устанавливаемой на штатные места.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

5. Разработаны **новые виды дополнительного рабочего оборудования:**

- Внедрены **усовершенствованные прямоугольные ковши** с увеличенным отворотом и подворотом (увеличение составило 10-12 градусов). Данное нововведение позволило улучшить эксплуатационные параметры рабочего оборудования экскаваторов.
- Для экскаватора ЕК 230 разработан **профильный ковш**, предназначенный для подготовки и очистки каналов в грунтах I – III категорий. Характеристики ковша: вместимость – 1,1 м³, ширина – 1820 мм, совместим с рукоятью 2,5 м и 3,05 м.
- Для экскаватора ЕК 270LC разработан **ковш-рыхлитель**, предназначенный для рыхления мерзлых грунтов и общеземляных работ в тяжелых грунтах. Характеристики ковша: вместимость – 0,6 м³, ширина – 870 мм, совместим с рукоятью 2,5 м и 3,2 м.
- Для экскаватора ЕК 330 разработан **скальный ковш**, предназначенный для разработки скального грунта с большим количеством каменных включений и других абразивных материалов. Характеристики ковша: вместимость – 1,5 м³, ширина – 1366 мм, совместим с рукоятью 2,55 м.
- Для экскаватора ЕК 330 разработан **ковш-рыхлитель**. Характеристики ковша: вместимость – 0,8 м³, ширина – 990 мм, совместим с рукоятью 2,5 м и 3,2 м.
- Для экскаватора ЕК 270LC разработано рабочее оборудование **шнековый бур**, предназначенное для бурения скважин под сваи, ЛЭП и т.п. Характеристики бура: диаметр бура – 350 мм и 400 мм, глубина бурения – 5 м.

- Для экскаватора ЕК 400 разработано рабочее оборудование **шнековый бур**. Характеристики бура: диаметр бура – 375 мм, глубина бурения – 6 м.
 - Освоена технология производства ковшей для любой дорожно-строительной техники отечественного и импортного производства.
- ##### 6. В области освоения САПР сделано следующее:
- Выполнены работы по формированию в системе **Pro/ENGINEER** трехмерных моделей рабочего оборудования **“Прямая лопата”** для экскаватора **ЕК 450FS** (в т.ч. для ковша с донной разгрузкой и ковша с разгрузкой опрокидыванием).
 - Разработаны **модели ковшей** типа ESCO для экскаватора ЕК 230.
 - Разработаны **модели ковшей** для импортных экскаваторов.
 - Разработана **модель рамы гусеничного хода** для экскаватора ЕК 240LC.
 - Разработаны **модели устройств для экскаваторов РС-600 и РС-800** фирмы «Komatsu UK» (Великобритания).
 - Разработаны модели **бурового оборудования** для экскаваторов, выпускаемых компанией серийно.
 - Разработана **модель установки автоматической централизованной системы смазки** для экскаватора **ЕК 400**.
 - Разработаны **модели элементов капотной группы** для экскаваторов **ЕК 330, ЕК 230 и ЕК 400**.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

- Осуществлен переход на новую версию **PDM системы Search 8.2**, что позволит в дальнейшем хранить модели и конструкторскую документацию в одной базе данных.

В течение отчетного 2006 года **отделом главного технолога** отработаны следующие технологии:

- Технология сборки, сварки изделий DECK PC-600 с учетом изменений фирмы «Komatsu UK» (Великобритания).
- Технология сварки ковшей, с применением стали зарубежных и отечественных производителей, к экскаваторам PC-200; ВЭК-5124; PC-450, PC-400, EX-400, ZX-450, CAT-320, CAT-330, KATO-1500 и стрелы для экскаватора “Fucks”.

Для оснащения производства и повышения качества выпускаемой продукции в ОГТ в течение 2006 года было спроектировано **364 единицы специальной оснастки**.

В 2006 году был завершен технический проект по снижению **переменных затрат** выпускаемых экскаваторов. В рамках проекта **были снижены материальные затраты** за счет повышения коэффициента использования металла, изменения технологии и конструкции экскаваторов, использования отходов из уголка и делового отхода, экономии инструмента. Суммарный эффект от реализации всех мероприятий по проекту составил **6,7 млн. руб.**

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.3. Управление качеством

В 2006 году в соответствии с приказами по “Плану мероприятий по повышению качества” было запланировано 16 мероприятий по повышению качества

выпускаемой продукции, из них было полностью выполнено 6 мероприятий. Реализация оставшихся мероприятий будет продолжена в 2007 году.

Основные мероприятия, выполненные в 2006 году в области повышения качества продукции:

1. Рабочее оборудование:

- Обеспечены необходимые осевые зазоры в соединении ковш-рукоять и доработана технология установки ковша.

2. Капоты:

- Изменена конструкция капотов экскаватора ЕК 400 для уменьшения усилия открывания.

3. Оборудование кабины:

- Доработана конструкция установки гидроопор кабины с целью уменьшения вибрации.

4. Гидросистема:

- Внедрены гидроцилиндры «Hydrauto» (Швеция) на экскаватор ЕК 400.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.4. Коммерческая деятельность

В 2006 году **главной задачей** в области коммерческой деятельности было **увеличение доли** компании на рынке гусеничных гидравлических

экскаваторов и **продвижение новых моделей экскаваторов** – EK 450FS «Прямая лопата» и EK 240LC на рынок РФ и стран СНГ.

Для решения поставленной задачи было сделано следующее:

1. Проведена работа по информированию потребителей о компании и выпускаемой ею продукции:

- Рекламная информация о компании была размещена в следующих специализированных журналах “Основные средства”, “Строительно-дорожная индустрия”, “СТТ”, “Спец & Техника”. Дополнительно были размещены информационные блоки в основных специализированных справочных изданиях: “Дорожная техника”, “Спецавтотехника”, “Дорожная техника”.
- Регулярно предоставлялись данные для информационного агентства “ПРАЙМ-ТАСС”.
- Была осуществлена почтовая рассылка материалов, содержащих информацию о компании и выпускаемой ею продукции.
- Были изготовлены новые виды полиграфической продукции.
- Была разработана новая структура и система управления сайтом компании.

- Было продолжено сотрудничество с Первым экскаваторным порталом СНГ.

2. Организовано участие компании в специализированных выставках.

В 2006 году компания принимала участие в шести выставках, в том числе в 1-ой нефтегазовой выставке (“Нефть и Газ” г. Томск); в 3-х горнодобывающих выставках (“Экспо-Уголь - 2005” г. Кемерово, “Уголь России и Майнинг” г. Новокузнецк, “КазМин/КазМет”, г. Алматы); в 3-х строительных выставках (“Строительная техника и технологии - 2006” г. Москва, “Строительная техника и оборудование 2006” г. Екатеринбург, Казкомэк, г. Алматы). По итогам участия в выставках компания КРАНЭКС неоднократно была отмечена различными дипломами.

3. Продолжена работа в области оптимизации деятельности региональных представительств компании.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

Итоги коммерческой деятельности в 2006 году выглядят следующим образом:

- В 2006 году компанией было продано **237 экскаваторов**, в том числе ЕК 270LC – 155 ед. (65%), ЕК 400 – 35 ед. (15%), ЕК 230 – 26 ед. (11%), ЕК 330 – 13 ед. (5%), ЕК 450FS – 8 ед. (3%). Всего в 2006 году по сравнению с 2005 годом было реализовано на **65%** экскаваторов больше. В денежном выражении объем продаж экскаваторов в 2006 году по сравнению с 2005 годом вырос на **69%**.
- Из общего числа покупателей **50%** ранее приобретали технику КРАНЭКС, **50%** приобрели экскаваторы компании впервые.
- Большая часть экскаваторов (**95%**) была реализована **усилиями РПК**. В 2006 году наибольшую долю в продажах экскаваторов занимали: РПК “Центр” – 22%, РПК “Екатеринбург” – 19%, РПК “Атырау” – 17%, РПК “Москва” – 14%, РПК “Томск” – 13%.
- Анализ покупателей в **отраслевом разрезе** показал, что структура отраслевого потребления значительно не изменилась. Было отмечено снижение закупок дорожной отрасли (с 28% до 16%) и одновременное увеличение объема продаж предприятиям газовой, металлургической и других отраслей.

Реализация экскаваторов КРАНЭКС по отраслям в 2005-2006 гг., шт.

№	Отрасли	2005 год		2006 год	
		Кол-во, шт.	доля, %	Кол-во, шт.	доля, %
1.	Строительная	57	40	91	38
2.	Дорожная	40	28	39	16
3.	Газовая	14	9	36	15
4.	Добывающая	17	12	34	15
5.	Нефтяная	10	7	10	4
6.	Прочие	6	4	27	12
Всего		144	100	237	100

- В разрезе регионов сбыта экскаваторов наблюдался рост продаж по всем субъектам, в том числе в страны СНГ. Наибольшая часть экскаваторов была реализована в Центральном ФО (22% продаж, 52 ед. техники). Значительная часть экскаваторов была реализована в страны Ближнего зарубежья – 23% (53 ед. техники) от общей реализации, в т.ч. в Казахстан – 40 ед. (17%).

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.5. Логистика и транспорт

В 2006 году основные усилия Блока логистики и транспорта были направлены на **оптимизацию использования оборотных средств**.

В рамках решения данной задачи было выполнено следующее:

1. Проведена работа по **реализации неликвидной продукции**, хранящейся на складах компании.
2. **Минимизированы транспортные расходы** за счет совмещения перевозок и использования оптимальных схем доставки.
3. **Произведен поиск альтернативных поставщиков**, с целью улучшения качества поставляемой продукции, создания конкурентной сети поставщиков компании, снижения цен.
4. Продолжена работа по **сокращению сроков оборачиваемости оборотных средств**.
 - **изменены условия поставки** продукции – ряд договоров был заключен на условиях оплаты по факту поставки, в ряде случаев снижен период с момента оплаты до момента поставки, что принесло экономический эффект более 2 млн. руб.;
 - **оптимизирована величина складских остатков** под утвержденный бюджет производства;
 - **внедрены мероприятия** по снижению дебиторской задолженности, по усилению контроля за остатками на складе брака.
5. Проведена работа по составлению четкого графика поставок и оплат, что позволило свести к минимуму вероятность сбоев в обеспечении материалами и комплектующими изделиями основного производства.

В 2006 году **основными поставщиками**, обеспечивающими компанию материалами и комплектующими изделиями, являлись:

1. **Поставщики импортных материалов и комплектующих изделий** – “Bosch Rexroth” (Германия), “Hydrauto” (Швеция), “HALDEX” (Германия), “Grammer” (Германия), “Metallurgica Valchiese” (Италия), “Centa” (Германия), “Trasmital Bonfiglioli” (Италия), “Italtractor” (Италия), “Demo” (Ю. Корея), “Simrit” (Германия), “Parker Hydraulics” (Германия), “Haugg” (Германия) “DEUTZ” (Германия) и другие.
2. **Поставщики отечественных материалов и комплектующих изделий** – ООО “Торговая компания Ярдизель”, ОАО “Чебоксарский агрегатный завод”, ОАО “СеверСталь”, ОАО “Металлургический комбинат им. Серова”, ООО “Намс-сбыт, ОАО “Славнефть-Ярославнефтепродукт” и другие.

В 2006 году была продолжена работа по составлению **Реестра поставщиков** компании, по разработке процедуры **сертификации поставщиков**, которая включает в себя отбор и контроль соответствия поставщиков требованиям компании. Комплексная реализация данных мероприятий позволила, во-первых, значительно улучшить качество и эксплуатационные характеристики выпускаемой продукции, а, во-вторых, минимизировать стоимость приобретаемых материалов и комплектующих изделий.

Транспортным отделом были пересмотрены и утверждены лимиты на транспортные расходы по пассажирским перевозкам при поездках в черте г. Иваново и Ивановской области, проведены работы по оптимизации грузовых перевозок и сокращению расходов на топливо. Проведённая отделом работа позволила в 2006 году сократить транспортные расходы компании на услуги ООО “АТП КРАНЭКС” **на 1,4 млн. руб.**, в том числе 1,3 млн. руб. за счет **сокращения расходов на топливо**.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.6. Международная деятельность

Для **снижения расходов по временному хранению грузов** в 2006 году сопровождался проект № 337 “Учреждение и открытие на территории компании склада временного хранения (СВХ)” (продлен до 31.05.2007 г. срок действия договора залога без передачи заложенного имущества, заключенный с Ивановской таможней). В 2006 году заключен договор страхования ответственности владельцев СВХ на период с 01.01.2007 по 31.12.2007 года). **Экономический эффект (экономия)** от реализации данного проекта в 2006 году составил **1.589 тыс. рублей**.

Общий объем поставок по импортным операциям в 2006 году составил **7.858.667 ЕВРО**, что на 86% больше, чем в 2005 году. В Ивановской таможне было оформлено 186 грузовых таможенных деклараций по режиму импорта (темп роста – 170% по отношению к предыдущему году).

В 2006 году несколько уменьшился по сравнению с 2005 годом объем отгрузок заготовок для фирмы “**Komatsu U.K.**” (Великобритания). Общая сумма отгруженных заготовок составила **1.824.403 долларов США**, что на 14% меньше чем в 2005 году.

Общий объем поставок по экспортным операциям в 2006 году составил **4.194.747 ЕВРО**, что на 13% меньше чем в 2005 году. В Ивановской таможне было оформлено 57 грузовых таможенных деклараций по режиму экспорта (темп роста – 80% по отношению к 2005 году).

Общий оборот компании по внешнеторговым сделкам в 2006 году составил **13.492.283 ЕВРО**, что на 27 % больше, чем в 2005 году. Всего было оформлено 294 грузовых таможенных деклараций (темп роста 120 %).

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.7. Информационные технологии

Отделом компьютерных технологий в 2006 году были продолжены работы по развитию корпоративной вычислительной сети (КВС) компании. **Внедрена технология беспроводной передачи данных**, что позволило обеспечить мобильность доступа к информационным ресурсам КВС компании.

1. Для обеспечения более высокой надежности, безопасности и скорости доступа к корпоративным данным были **заменены 3 сервера**: сервер производственного учета, сервер контроля доступа на территорию компании (проходная) и сервер видеонаблюдения.

2. Завершены работы по первому этапу проекта **“Интегрированная система управления предприятием SSA Baan ERP”**:

- Закуплены лицензии по проекту;
- Инсталлировано ПО “SSA ERP LN (BAAN ver.6.1)”;
- Утверждена рабочая группа проекта;
- Проведено обучение по теме “SSA ERP LN (BAAN ver.6.1)” в 2-х разделах: системное администрирование и динамическое моделирование предприятия;
- Введены в эксплуатацию 2 новых сервера для реализации проекта “Интегрированная система управления предприятием SSA Baan ERP”.

3. **Внедрены собственные разработки ПС по производственным модулям:**

- **Финансы:**
 - ПС “Модель нормативных переменных затрат экскаватора”.

- **Логистика:**

- ПС “График оплаты и поставки МКИ”;
- ПС “Реестр альтернативных материалов”;
- ПС “Просмотр лимитов, заявка на получение ТМЦ с ЦС”.

- **Производственный учет:**

- ПС “Производственный учет”.

- **Продажи:**

- ПС “Информация об отгрузке готовой продукции”.

- **Нормативно-справочное хозяйство:**

- ПС “Классификатор и справочник готовой продукции”.

- **Специализированные ПС:**

- ПС “Комплекс программ для создания и проведения тестов, обработки результатов тестирования персонала компании”.

4. **Внедрено покупное ПС “Аттестация рабочих мест”.**

В настоящее время **в корпоративной сети** предприятия объединены более 740 компьютеров.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

Отделом компьютерных технологий проектирования в 2006 г. в ходе внедрения и совершенствования **системы электронного документооборота технической документации** были проведены следующие основные мероприятия:

1. Разработана, согласована и утверждена **“Инструкция о порядке изготовления, учёта и утилизации копий КТД”**, что позволило:
 - Регламентировать процесс получения копий КТД подразделениями;
 - Внедрить автоматизированный учёт копий по ответственным лицам;
 - Внедрить новую процедуру утилизации копий КТД;
 - Исключить ресурсоёмкую процедуру “плановой замены КД” в подразделениях.
2. Разработан и реализован проект **“Развитие PDM-системы”**, что позволило:
 - Обновить версии ПС “Интермех” (SEARCH, TECHCARD, IMBASE) со значительной экономией средств (**экономия 500 тыс. рублей**);
 - Получить возможность хранения истории изменений технологических процессов;

- Получить возможность хранения в одном месте чертежей, спецификаций, технологических процессов и 3D моделей Pro/ENGINEER.

В ходе текущей работы по обеспечению производства копиями конструкторской документацией **за 2006 год подобрано, изготовлено и выдано** в подразделения около 40 тыс. копий.

В течение года в Техническую библиотеку приобретено более 130 экземпляров книг. По подписке в компанию поступило 3.712 экземпляров периодических изданий. В абонентском отделе библиотеки за год выдано читателям 14.000 экземпляров технической литературы.

Отдел связи в процессе реализации технического проекта “Предоставление услуг городской связи в м. Минеево” в 2006 году обеспечил доходы компании от оказания услуг связи сторонним клиентам на сумму около 1,4 млн. руб., что составило 129 % от уровня доходов 2006 года.

В 2006 году был реализован проект “Система видеоконтроля ПК №1 и ПК №2”, в рамках которых были установлены камеры наблюдения в ЦСМ, МСЦ, обеспечено ведение видеоархива за 60 суток.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.8. Управление персоналом

Основные направления работы блока управления персоналом в 2006 году были следующие:

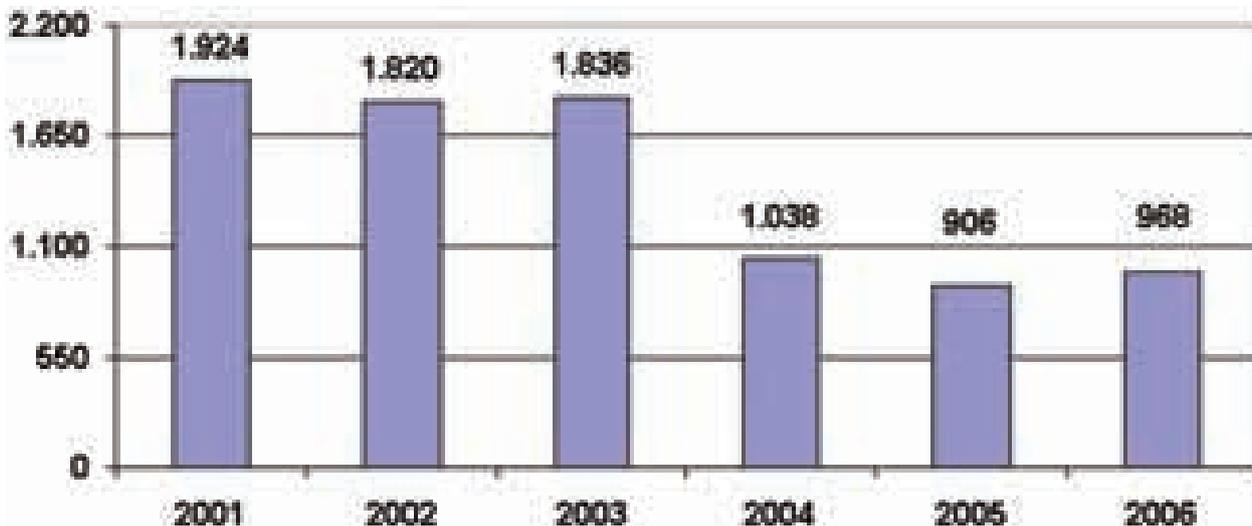
1. Совершенствование организационной структуры компании.
2. Оптимизация функций подразделений.
3. Подбор квалифицированных кадров для обеспечения потребности основного производства компании.

В связи с увеличением объемов производства в 2006 году для работы в основном производстве компании было привлечено более **60 квалифицированных рабочих** различных про-

фессий – электросварщики ручной сварки, слесари по сборке металлоконструкций, токари, сверловщики, фрезеровщики и др.

В связи с отсутствием на рынке рабочей силы г. Иваново и Ивановской области квалифицированных рабочих кадров, в 2006 году было привлечено и обучено рабочим профессиям за счет средств компании 65 человек. По сравнению с 2005 годом число рабочих основного производства увеличилось на 25,3 %.

Списочная численность работников в 2001 - 2006 гг., чел.



Примечание: В 2004 году сервисные службы компании выделены в аутсорсинг.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

В отчетном периоде компания проводила **постоянную работу по обеспечению условий для профессионального развития работников** путем поощрения обучения работников на специализированных курсах повышения квалификации и семинарах.

В 2006 году обучение прошли 436 работников компании. Из числа руководителей и специалистов на курсах повышения квалификации (вне компании) прошли обучение 104 человека. В 2006 году были обучены 332 рабочих. Повысили свою квалификацию (разряд) - 22 человека, получили новую профессию - 77 человек, освоили вторые профессии - 154 человека. 79 рабочих повысили квалификацию, обучаясь вне компании. Общая сумма, затраченная на обучение в 2006 году, составила 290 тыс. рублей.

В целях оценки профессионального уровня и повышения квалификации рабочих, выявления рациональных приемов и методов труда и пропаганды передового опыта среди рабочих, в компании с 2001 года ежегодно проводятся конкурсы профессионального мастерства. В 2006 году в конкурсе участвовало 73 работника. 19 конкурсантов были награждены почетными дипломами с присвоением звания **“Лучший по профессии”** и денежными премиями.

В 2006 году **ряд заслуженных работников** компании были представлены к **Министерским и областным наградам** в связи с профессиональными праздниками - “День машиностроителя” и “День энергетика”. Звания “Почетный машиностроитель” был удостоен один работник компании, Почетной грамотой Министерства промышленности и энергетики РФ награжден один работник, Благодарность Министерства промышленности и энергетики РФ объявлена двум заслуженным работникам компании. Почетной грамотой Губернатора Ивановской области награждены четыре человека и четверем работникам компании объявлена Благодарность Губернатора Ивановской области.

Кадровая политика КРАНЭКС, основная задача которой - постоянное обновление персонала компании путем набора на конкурсной основе инженеров-стажеров из числа выпускников ВУЗов, привела к увеличению доли работников, имеющих высшее образование - 93,0 % от общего количества РСС (92,7 % в 2005 году). Количество работников в возрасте до 30 лет в 2006 году составило 34,0 % (34,6 % в 2005 году).

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.9. Технический сервис

В 2006 году **основными направлениями** деятельности блока технического сервиса являлись:

1. Бесперебойное обеспечение компании всеми видами энергоресурсов.
2. Снижение простоев технологического оборудования в ремонте.
3. Экспертиза промышленной безопасности оборудования опасных производственных объектов с целью продления сроков эксплуатации оборудования.
4. Модернизация электрооборудования всех моделей экскаваторов.
5. Обеспечение требований экологической безопасности, охраны труда и промышленной санитарии.
6. Проведение ремонтно-строительных работ.

Отделом главного энергетика проведены следующие мероприятия:

- Выполнены **работы по техническому диагностированию энергетического оборудования** (11 единиц) на 389 тыс. руб., продлены сроки эксплуатационного ресурса.
- Выполнены **работы по ремонту 12 единиц энергетического оборудования** (восстановление основных фондов) на 816 тыс. руб.
- Выполнены **работы по оснащению вводов холодной воды** в компанию оборудованием для регистрации потребления энергоресурса в режиме реального времени.
- **Реализовано энергетическое оборудование** не участвующее в производственном процессе (1 единица).

Отделом главного механика проведены следующие мероприятия:

- Выполнены работы по экспертизе промышленной безопасности грузоподъемного оборудования и крановых путей (12 единиц) на 316 тыс. руб., продлены сроки эксплуатации ГПМ.
- Выполнены работы по ТП №629 “Увеличение объемов производства раскроя листового проката”: введена в эксплуатацию лазерная установка TRUMATIC L3030.

В 2006 году **строительными службами** компании были проведены следующие работы:

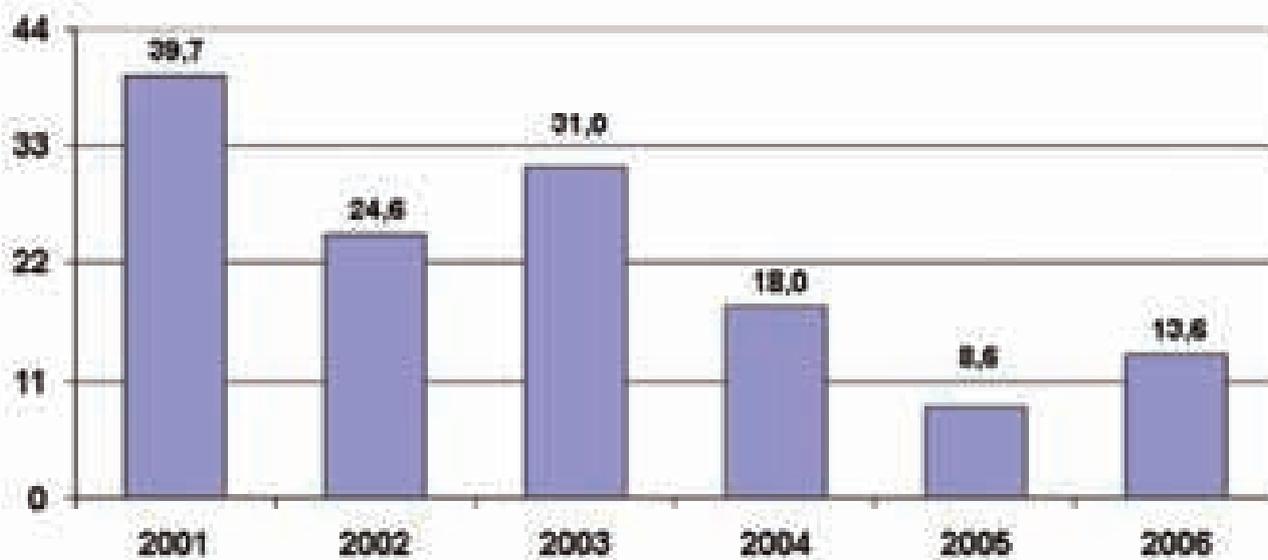
- Выполнена производственная программа по упаковке готовой продукции и изготовлению контргрузов.
- Осуществлен текущий ремонт кровель зданий и сооружений.
- Произведено устройство подземного сооружения на испытательной площадке для испытания экскаваторов.
- Выполнена окраска газопроводов компании.
- Обустроены полы и установлены фундаменты под технологическое оборудование в рамках проекта по приобретению лазерной машины.
- Выполнены коммерческие заказы.

Общий объем ремонтно-строительных работ в 2006 году составил 13,6 млн. руб., что на **58%** (5,0 млн. руб.) больше аналогичного показателя в 2005 году (8,6 млн. руб.).

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

Объем ремонтно-строительных работ, млн руб.

млн. руб.



4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.10. Экологическая деятельность

В рамках природоохранной деятельности ОАО «МК КРАНЭКС» в 2006 году были выполнены **следующие мероприятия:**

1. Произведена **корректировка проекта нормативов предельно допустимых выбросов (ПДВ)** загрязняющих веществ в атмосферу. Получено разрешение на выброс загрязняющих веществ в атмосферу от стационарных источников до 2010 года.
2. Произведена **корректировка проекта нормативов образования отходов и лимитов на их размещение.**
3. Заключен договор с ЗАО «Ивпроект ГПИ-6» на разработку проекта установки **новой формовочной линии** для изготовления песчано-смоляных форм в литейном цехе компании.
4. **Утилизированы опасные отходы** (жидкие замасленные отходы, гальваношламы, тара из под лакокрасочных материалов, отработанные ртутные лампы).
5. Выполнен **контроль нормативов ПДВ.**
6. Проведен **анализ промышленных выбросов** от источников формовки и заливки металла в литейном цехе, анализ состава гальваношламов, анализ состава сточных вод компании.
7. Проведено **исследование токсичности** отработанной песчано-смоляной формовочной смеси, определен 4 класс опасности данного отхода, что позволило:
 - Получить санитарно-эпидемиологическое заключение на возможность использования отработанной песчано-смоляной формовочной смеси в качестве изолирующего материала на полигоне захоронения твердых бытовых и промышленных отходов ООО «Тополь»;
 - Заключить договор с ООО «Тополь» на использование отработанной песчано-смоляной формовочной смеси в качестве изолирующего материала на их полигоне.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4.11. Социальная деятельность

В целях установления социально-трудовых прав и гарантий, улучшающих положение работников по сравнению с действующим законодательством, **социальная политика компании** в 2006 году включала в себя следующие основные направления:

1. Обеспечение дополнительных льгот и гарантий персоналу.
2. Обеспечение социальной поддержки неработающих ветеранов предприятия.
3. Содержание социальных учреждений компании.
4. Проведение культурно-массовой и спортивно-оздоровительной работы.
5. Осуществление благотворительной деятельности.

В отчетном году Компания профинансировала и обеспечила работникам **дополнительные льготы и гарантии**. Была оказана материальная помощь малообеспеченным, многодетным семьям и семьям, имеющим детей-инвалидов, одиноким матерям, работникам, нуждающимся в лечении, молодоженам и родителям при рождении ребенка. Компания выделяла средства на погребение работников, их ближайших родственников, пенсионеров предприятия; выплачивала вознаграждения работникам к 50-летию со дня рождения, в связи с юбилейными датами непрерывной работы на предприятии (30,35,40,45,50 лет), уходом на пенсию. Ко дню 8 Марта женщинам вручены от компании праздничные подарки. В качестве материальной помощи родителям школьников были выделены ученические наборы ко Дню знаний – 1 Сентября.

В целях социальной поддержки неработающих ветеранов предприятия в компании в 2006 году была выплачена единовременная материальная помощь на общую сумму около 600 тысяч рублей. На предприятии при здравпункте действует специальная служба по работе с больными, одинокими, особо нуждающимися ветеранами. Всего на учете числится 40 человек. Ежеквартально они обеспечивались наборами продуктовыми и хозяйственными, оказывалась медицинская помощь, вручались подарки ко Дню рождения. Компания традиционно чествовала ветеранов 8 Марта, в День Победы, День пожилого человека и Новый год, а также поздравляла пенсионеров с круглыми датами Дней рождения с вручением денежной премии.

Социальные объекты компании: столовая, здравпункт, стоматологический центр, жилые помещения, стадион. Развитие их деятельности Компания осуществляла совместно с партнерскими предприятиями и лицами.

В столовой компании в 2006 году бесплатным лечебно-профилактическим питанием было обеспечено 170 человек, связанных с особо тяжелыми и особо вредными условиями труда; 320 работников, связанных с вредными условиями труда, получали бесплатно молоко.

В здравпункте компании весь год вели приём работников высококвалифицированные специалисты: терапевт, кардиолог, невропатолог, стоматолог, офтальмолог и гинеколог. Организована работа процедурного кабинета, службы неотложной помощи и функциональной диагностики, кабинета предрейсового осмотра водителей транспорта.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

На базе здравпункта проводился ежегодный профилактический осмотр работников предприятия, их амбулаторно-консультационный приём, флюорографическое обследование. Проведен День Донора. В плане оздоровительных мероприятий на санаторно-курортное лечение было направлено 40 работников предприятия, в основном занятых на тяжелых и вредных участках производства.

В стоматологическом центре КРАНЭКС работникам компании оказывались услуги по лечению зубов с оплатой за счёт предприятия и протезированию с применением льготы по оплате. Всего на лечение было выдано 1.104 направления, а на зубопротезирование – 114. При этом оплата дорогостоящего протезирования осуществлялась по желанию работника в рассрочку.

Компания содействовала работникам, добросовестно исполняющим свои трудовые обязанности, в решении жилищных проблем путем предоставления жилых помещений. Всего в отчетном году в жилых помещениях компании проживал 171 человек, в том числе работники с семьями и молодые специалисты.

В плане **культурно-массовых мероприятий** были организованы корпоративные праздничные вечера, коллективные поездки по туристическим маршрутам и отдых выходного дня. В драматическом, кукольном, музыкальном театрах Дворца искусств и ЦКО Ивтекс было организовано участие детей работников компании на детских новогодних ёлках. В течение года для них бесплатно распространялись билеты на посещение представлений конкурса “Утренняя звезда”.

Спортивно-оздоровительная работа в коллективе компании включала следующие мероприятия: чемпионат по футболу между командами цехов и подразделений с вручением призерам кубков и денежных премий. Были организованы группы оздоровительной гимнастики и плавания. Предоставлялись путевки в санаторий-профилакторий работникам с вредными условиями труда. Для детей работников компании согласно поданным заявлениям было приобретено 86 путевок, из них в санатории – 61, в летние загородные оздоровительные лагеря – 25.

Для доставки работников предприятия на работу и обратно, организации культурно-массовых мероприятий, а также для оказания ритуальных услуг предоставлялись автобусы автотранспортного предприятия с частичной или полной оплатой за счёт средств компании.

Традиционно социальные затраты компании дополняют и расходы на **благотворительную деятельность**. В отчетном году была оказана необходимая финансовая, материальная и организационная помощь дошкольным, образовательным, культурным и здравоохранительным учреждениям города Иваново, местному территориальному общественному самоуправлению и садоводческому товариществу. Оказана материальная поддержка военно-патриотическому празднику “Открытое небо - 2006”, конкурсу “Утренняя звезда”.

4. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

Расходы компании на социальное развитие в 2006 году, тыс. руб.

№ п/п	Наименование	Сумма, тыс. руб.
1.	Содержание здравпункта и оплата за проведение медосмотров	1.173
2.	Оплата питания рабочих вредных профессий	1.030
3.	Оплата стоматологических услуг, оказанных работникам	891
4.	Премии и вознаграждения единовременного характера к юбилейным датам, пособия на свадьбу, рождение ребенка	836
5.	Материальная помощь	826
6.	Транспортные услуги работникам компании	555
7.	Содержание стадиона КРАНЭКС	315
8.	Культурно-массовые и оздоровительные мероприятия	247
9.	Содержание здания ДДУ	84
10.	Приобретение путевок в санаторий, летний оздоровительный лагерь	51
11.	Расходы на погребение	51
12.	Прочие	179
ИТОГО		6.238

5 . ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ В 2007 ГОДУ

5.1. Коммерческая деятельность:

- (1) Увеличение на 47% (до 349 единиц) объема продаж экскаваторов по сравнению с данными 2006 года (237 единиц).
- (2) Продвижение на рынке новой модели экскаватора EK 450FS «Прямая лопата».
- (3) Продвижение на рынке новой модели экскаватора EK 240LC.
- (4) Увеличение объема продаж на рынках Украины, Беларуси, Казахстана, Азербайджана.
- (5) Увеличение объемов продаж дополнительного рабочего оборудования к дорожно-строительной технике отечественного и импортного производства.
- (6) Укрепление собственной сервисно-сбытовой сети: увеличение количества и номенклатуры запасных частей на складах представительств компании, поставка на выставочные площадки ряда представительств (РПК Атырау, РПК Томск, РПК Екатеринбург) демонстрационных моделей экскаваторов.
- (7) Активная рекламная кампания: участие в специализированных выставках, прямая почтовая рассылка, реклама в специализированных печатных изданиях, актуализация сайта компании.
- (8) Проведение маркетинговых исследований рынка сбыта экскаваторов.

5.2. Международная деятельность:

- (1) Увеличение продаж экскаваторов (на 40%) в странах СНГ, главным образом в Казахстане, Белоруссии, Азербайджане, Украине.
- (2) Увеличение (на 55%) объемов отгрузки заготовок для фирмы «Komatsu U.K.» (Великобритания).

5.3. Логистика и транспорт:

- (1) Сокращение сроков оборачиваемости оборотных средств.
- (2) Снижение транспортных расходов.
- (3) Организация бесперебойного транспортного обслуживания подразделений и компании в целом для обеспечения ритмичной работы по выполнению планов производства при наименьших затратах.

5.4. Внедрение новой техники и технологий:

- (1) Проработка вопроса по приобретению для выпускаемых экскаваторов комплектующих «азиатских» производителей и вопроса по совместному производству экскаваторов массой до 20 тонн.
- (2) Продолжение работ по совершенствованию конструкции выпускаемых экскаваторов, по расширению номенклатуры сменных видов рабочего оборудования, в т. ч. сверхдлинного рабочего оборудования для экскаватора EK 400, гидроразрывной вибропогружателя для EK 330, внедрению силовых установок с двигателями ЯМЗ (стандарт Евро 2) на экскаваторы EK 270LC и EK 400;
- (3) Внедрение в производство оборудования и приспособлений для сборки и сварки рам и балок гусеничного хода, рукоятей.
- (4) Продолжение работ по дальнейшему сотрудничеству с фирмой «Komatsu» (Япония): подготовка технологической документации на производство стрел, рукоятей и ковшей к экскаваторам PC-200.
- (5) Модернизация парка станочного оборудования (расширение технических параметров, увеличение его точности и производительности).

5. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ В 2007 ГОДУ

- (6) Оснащение ЦМК, МСЦ и ЦСМ высокопроизводительным инструментом.
- (7) Внедрение энергосберегающих технологий при реконструкции печей в ИНЦ, МСЦ и КШЦ.
- (8) Полный переход от системы хранения калек подлинников конструкторских документов к хранению только электронных подлинников, для сокращения трудоемкости и материальных затрат при хранении и тиражировании конструкторских документов.
- (9) Проведение модернизации персональных компьютеров технического центра с целью обеспечения возможности работы с моделями средних и крупных сборочных единиц в системе Pro/ENGINEER – WildFire 2003.
- (10) Проведение периодических и сертификационных испытаний экскаваторов EK 270LC, EK 330, EK 400, получение новых сертификатов соответствия.

5.5. Управление качеством:

- (1) Внедрение мероприятий по улучшению качества продукции внешних поставщиков.
- (2) Внедрение мероприятий, направленных на исключение отказов опорных катков на экскаваторе EK 230.
- (3) Замена привода вентилятора двигателей на экскаваторах EK 270LC и EK 400.
- (4) Исключение поломок кронштейна глушителя на экскаваторе EK 270LC.
- (5) Замена опор двигателя на экскаваторах EK 270LC и EK 400.
- (6) Смена поставщика РВД на экскаватор EK 400.

- (7) Внедрение цилиндров “Hydrauto” (Швеция) на экскаватор EK 450FS.
- (8) Повышение надежности шарниров рабочего оборудования за счет изменения зазоров и применения эффективных смазочных материалов.
- (9) Применение импортных разъемов электрооборудования фирмы “AMP”.
- (10) Ведение статистического учета отказов машин в эксплуатации с ежемесячным предоставлением отчетов по всем показателям качества и отказным узлам.
- (11) Ежеквартальная выработка мероприятий по улучшению качества продукции.
- (12) Актуализация и переработка процедур по управлению браком, входному контролю, обследованию систем качества поставщиков.
- (13) Выполнение работ по сертификации системы качества компании на соответствие требованиям стандарта ISO 9001-2000.

5.6. Социальная деятельность:

- (1) Обеспечение исполнения условий Коллективного договора на 2006-2008 годы.
- (2) Установление нормативных и организационных основ для дополнительных социальных льгот и гарантий.
- (3) Целевое и рациональное использование бюджетных средств компании.

5. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ В 2007 ГОДУ

5.7. Информационные технологии:

- (1) Совершенствование системы информационной безопасности компании.
- (2) Разработка и внедрение системы учета, контроля за качеством технического обслуживания, удовлетворения потребностей в вычислительной и оргтехнике.
- (3) Расширение электронного документооборота компании (Реестр договоров в АСУ РД). Реинжиниринг бизнес – процессов. Оценка актуальности, достаточности (или избыточности) РД по процессам. Сопровождение Реестра РД в АСУ РД.
- (4) Сопровождение корпоративного стандарта управления проектами.
- (5) Открытие проекта “Внедрение SSA ERP LN (BAAN ver.6.1)”.
- (6) Развитие проекта “Система моделирования Pro/ENGINEER”.
- (7) Развитие проекта “Программно-аппаратный комплекс автоматизированной системы управления охранно-пожарной сигнализацией”.
- (8) Развитие проекта “Система видеоконтроля территории компании”.
- (9) Развитие корпоративной вычислительной сети и обеспечение доступа к услугам Интернет.
- (10) Развитие Интранет-сайта.
- (11) Управление внешними и внутренними коммуникациями связи.
- (12) Увеличение доходов от услуг связи за счет привлечения дополнительных абонентов, оказания дополнительных услуг сети Интернет.

5.8. Управление персоналом:

- (1) Дальнейшее совершенствование организационной структуры компании (производственного блока).
- (2) Оптимизация функций подразделений.
- (3) Совершенствование системы мотивации персонала.
- (4) Повышение квалификации и дисциплинированности работников компании.

5.9. Технический сервис:

- (1) Аттестация рабочих мест по условиям труда в компании.
- (2) Совершенствование политики компании в области охраны труда.
- (3) Инструктаж, обучение, аттестация персонала по охране труда, грузоподъемным машинам и промышленной безопасности.
- (4) Ремонт полов и фундаментов промышленных корпусов.
- (5) Ремонт кровель зданий и сооружений.
- (6) Выполнение коммерческих заказов.

5.10. Экологическая деятельность:

- (1) Корректировка нормативно-разрешительной документации для компании.
- (2) Получение лицензии на сбор, транспортировку, размещение опасных отходов.
- (3) Сокращение объемов платежей компании за негативное воздействие на окружающую среду.

6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ
6.1. Сводный бухгалтерский баланс

№ п/п	Наименование	На 31.12.2006 тыс. руб.
А К Т И В		
1. Текущие активы		
1.	Наличность	1.871
2.	Дебиторская задолженность	314.327
3.	Товарно-материальные запасы	306.383
4.	Расходы будущих периодов	4.375
5.	Прочие текущие активы	24.952
ИТОГО текущих активов		651.908
2. Фиксированные активы		
6.	Здания и сооружения	217.934
7.	Машины, оборудование, транспортные средства	243.894
8.	Прочие виды фиксированных активов	43.233
ИТОГО недвижимости, сооружений, оборудования		505.062
9.	Амортизация (вычитается)	272.192
10.	Остаточная стоимость основного капитала	232.870
11.	Незавершенные капитальные вложения	14.604
ИТОГО фиксированных активов		247.474
3. Нематериальные активы		1.986
4. Долгосрочные финансовые вложения		12.000
ИТОГО актив		913.368
П А С С И В		
1. Краткосрочные обязательства		
1.	Займы и кредиты	152.048
2.	Счета к оплате	148.553
3.	Задолженность по оплате труда	39.125
4.	Обязательства перед бюджетом и внебюджетными фондами	28.690
5.	Прочие краткосрочные обязательства	1.928
ИТОГО краткосрочных обязательств		370.344
2. Долгосрочные обязательства		430.837
3. Собственный капитал		
6.	Привилегированные акции	-
7.	Простые акции	41
8.	Резервный капитал	10.209
9.	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	21.356
10.	Добавочный капитал	19.809
11.	Фонд социальной сферы	60.772
ИТОГО собственного капитала		112.187
ИТОГО пассив		913.368

6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

6.2. Отчет о финансовых результатах по РСБУ

№ п/п	Наименование	Сумма, тыс. руб.
1.	Выручка от реализации (чистый объем продаж без НДС)	1.056.063
2.	Себестоимость реализованной продукции	(1.004.495)
3.	Прибыль (убыток) от реализации	51.568
4.	Проценты к получению	14.124
5.	Проценты к уплате	(28.389)
6.	Прибыль (убыток) от финансово-хозяйственной деятельности	37.303
7.	Прочие доходы	44.132
8.	Прочие расходы	(49.331)
9.	Прибыль (убыток) до налогообложения	32.104
10.	Платежи в бюджет	(13.195)
11.	Чистая прибыль (убыток) отчетного периода (после уплаты налогов)	18.909

Примечания к балансу:

1. Бухгалтерский баланс компании и отчет о финансовых результатах составлен в соответствии с Положением о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации на основании учетных записей, произведенных согласно плану счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий.
2. Продукция, произведенная обществом, включена в объем продаж по мере ее отгрузки покупателям.

6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

6.3. Анализ финансового положения

Сумма текущих активов (оборотного капитала) на 31.12.2006 составила 651.908 тыс. руб., в том числе:

- товарно-материальные запасы - 306.383 тыс. руб. (47,0%);
- дебиторская задолженность - 314.327 тыс. руб. (48,2%).

Сумма краткосрочных обязательств составила 370.344 тыс. руб., в том числе:

- счета к оплате - 148.553 тыс. руб. (40,1%);
- займы и кредиты - 152.048 тыс. руб. (41,1%);
- текущая задолженность по платежам в бюджет и внебюджетные фонды - 28.690 тыс. руб. (7,7%).

Значение коэффициента текущей ликвидности (1,76) близко к норме (≥ 2), что свидетельствует о стабильном финансовом положении компании.

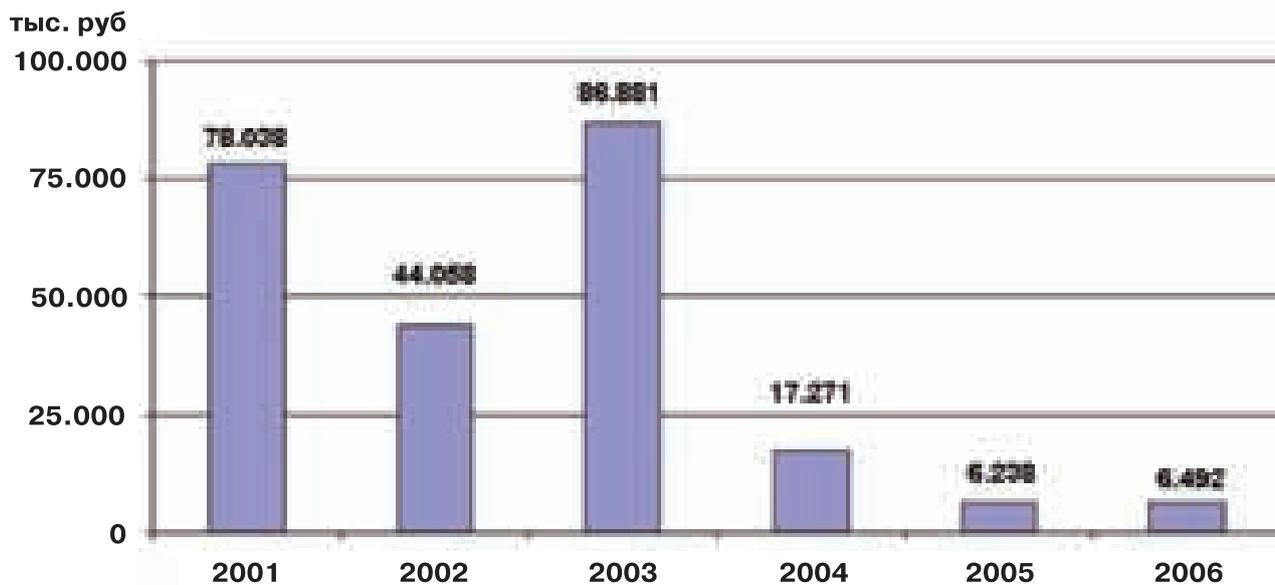
6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

6.4. Инвестиционная деятельность

№ п/п	Наименование	Сумма, тыс. руб.
1.	Сумма капитальных вложений за 2006 год	6.492
2.	Направления использования капитальных вложений:	
2.1.	Техническое перевооружение предприятия	5.387

В отчетном году имело место увеличение инвестиционной активности: сумма капитальных вложений составила 104,1% от показателя предыдущего периода.

Сумма капиталовложений, тыс. руб.



6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

6.5. Аудиторское заключение



**Общество с ограниченной ответственностью
Компания “МЕГА-АУДИТ”**

аудиторские и консалтинговые услуги

Почтовый адрес: 153008, г. Иваново, ул. Колесанова, 11,
тел/факс. (0932) 29-23-38, 42-42-40, e-mail: mega-audit@mail.ru

Юридический адрес: 153000, г. Иваново, ул. Варенцовой, 12/3.

Зарегистрировано регистрационной палатой г. Иваново, регистрационный номер 3223,
дата регистрации - 02.03.1994.

Лицензия на общий аудит № E001625 от 06.09.2002, выданная Министерством Финансов РФ на 5 лет.

ООО Компания “МЕГА-АУДИТ” является членом Аудиторской палаты России, в соответствии с решением
Правления от 22.12.2000 (номер реестра 096)

№ 52 от 29.03.2007

*Совету директоров
ОАО “МК КРАНЭКС”*

**АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
независимой аудиторской фирмы ООО Компания “МЕГА-АУДИТ”
о достоверности бухгалтерской отчетности
ОАО “МК КРАНЭКС” за 2006 год**

1. Нами проведен аудит бухгалтерской отчетности ОАО “МК КРАНЭКС” за период с 1 января по 31 декабря 2006 года.

Открытое акционерное общество “МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ КРАНЭКС”.
(далее **ОАО “МК КРАНЭКС”**).

Форма собственности - частная.

ОАО “МК КРАНЭКС” действует на основании Устава.

ОГРН: 1033700069765 от 28.02.03.

ИНН: 3729007313.

Юридический и почтовый адрес - 153007, г. Иваново, м. Минеево.

6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

2. Финансовая отчетность ОАО “МК КРАНЭКС” состоит из:

- ✓ Бухгалтерского баланса (форма № 1),
- ✓ Отчета о прибылях и убытках (форма № 2),
- ✓ Приложений к Бухгалтерскому балансу и Отчету о прибылях и убытках:
 - Отчета об изменениях капитала (форма № 3),
 - Отчета о движении денежных средств (форма № 4),
 - Приложения к бухгалтерскому балансу (форма № 5),
- ✓ Пояснительной записки.

Данная отчетность подготовлена исполнительным органом ОАО “МК КРАНЭКС”, исходя из Федерального закона РФ от 21.11.96 № 129-ФЗ “О бухгалтерском учете”, Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ, утвержденного Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н, Положения по бухгалтерскому учету “Бухгалтерская отчетность организации” (ПБУ 4/99), утвержденного Приказом Министерства финансов РФ от 06.07.99 № 43н, Указаний об объеме форм бухгалтерской отчетности, утвержденных Приказом Минфина РФ от 22.07.03 № 67н (в ред. Приказа Минфина РФ от 31.12.04 № 135н) и Учетной политики общества.

Ответственность за подготовку данной отчетности несет исполнительный орган ОАО “МК КРАНЭКС”.

При подготовке бухгалтерской отчетности руководство ОАО “МК КРАНЭКС” исходило из допущения о том, что Общество будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем, и у него отсутствует намерение и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности, а, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке.

Обязанность аудиторов заключается в том, чтобы высказать мнение о достоверности во всех существенных аспектах данной отчетности на основании проведенного аудита.

3. Аудиторская проверка проводилась в соответствии с:

- Федеральным законом РФ от 07.08.01 № 119-ФЗ “Об аудиторской деятельности” (с последующими изменениями);
- Федеральными Правилами (стандартами) аудиторской деятельности, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 23 сентября 2002 г. № 696 (с последующими изменениями);
- Методическими рекомендациями по получению аудиторских доказательств в конкретном случае (инвентаризация), одобренными Советом по аудиторской деятельности при Минфине РФ от 22.12.2005 протокол №41;
- Рекомендациями по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2006 год, доведенные письмом Департамента регулирования государственного финансового контроля, аудиторской деятельности, бухгалтерского учета и отчетности Минфина РФ от 19.12.2006 №07-05-06/302;
- Внутренними правилами аудиторской деятельности, утвержденными Генеральным директором ООО Компания “МЕГА-АУДИТ”;
- Программой аудиторской проверки.

6. ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КОМПАНИИ В 2006 ГОДУ

4. Аудит планировался и проводился таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что бухгалтерская отчетность не содержит существенных искажений. Аудит проводился на выборочной основе и включал в себя:
- Изучение на основе тестирования доказательств, подтверждающих значение и раскрытие в бухгалтерской отчетности информации о финансово-хозяйственной деятельности;
 - Оценку соблюдения принципов и правил бухгалтерского учета, применяемых при подготовке бухгалтерской отчетности;
 - Оценку правил подготовки бухгалтерской отчетности;
 - Определение главных оценочных значений, полученных руководством аудируемого лица;
 - Оценку правил общего представления о финансовой (бухгалтерской) отчетности.

Мы полагаем, что проведенный аудит представляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности бухгалтерской отчетности и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации.

5. По нашему мнению, за исключением влияния на бухгалтерскую отчетность обстоятельств, изложенных в предыдущей части, бухгалтерская отчетность ОАО «МК КРАНЭКС» **отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение** на 31 декабря 2006 года и результаты финансово-хозяйственной деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2006 года включительно.

**Генеральный директор
Компании «МЕГА-АУДИТ» - аудитор**

(квалификационный аттестат аудитора № 011266 от 29.02.96)

В. В. Девочкина

Аудитор

(квалификационный аттестат аудитора № K0005012 от 16.07.03)

Н.Ю. Андреева

7. РУКОВОДСТВО КОМПАНИИ

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

(по состоянию на 01.05.07)

1. Председатель Совета директоров
Токаев Роман Алимбекович
2. Генеральный директор
Филатов Вячеслав Александрович
3. Помощник Генерального директора
Смирнов Александр Александрович
4. Член совета директоров
Сергеев Николай Николаевич
5. Председатель профсоюзного комитета
Лялина Вера Геннадьевна
6. Председатель Правления
ЗАО АКБ "КРАНБАНК"
Давыдов Василий Иванович

ПРЕЗИДИУМ КОМПАНИИ

(по состоянию на 01.05.07)

1. Генеральный директор
Филатов Вячеслав Александрович
2. Директор по логистике
Шумаев Дмитрий Валерьевич
3. Директор по производству
Пайвин Антон Михайлович
4. Технический директор
Рочев Сергей Алексеевич
5. Финансовый директор
Логинов Алексей Вячеславович
6. Директор по развитию
Яшков Александр Вячеславович
7. ИТ Директор
Зуев Сергей Васильевич
8. Директор по качеству
Цветков Владимир Юрьевич
9. Директор по правовым вопросам
Борисов Андрей Николаевич